

Wir suchen umgehend für unseren Standort Engen:

Mitarbeiter Technischer Vertrieb international (m/w)

Schulung, Vertrieb, Projektentwicklung

Wir sind ein stark wachsender Hersteller von Blockheizkraftwerken mit überregionaler Bedeutung und mittlerweile 80 Mitarbeitern. Mit unserem Produktportfolio rund um das Thema KWK liegen wir aktuell und nicht nur in Baden-Württemberg voll im Trend. Wir freuen uns, dass unsere aktive Mitarbeit an der Energiewende gesellschaftlich gewollt und politisch forciert wird, denn wir haben noch viel vor!

Zur Ergänzung unseres stark wachsenden Teams suchen wir für den internationalen Technischen Vertrieb einen Mitarbeiter in Vollzeit.

Ihre Aufgaben:

In dieser Funktion treiben Sie die Entwicklung und Betreuung unseres Auslandsgeschäfts voran, optimieren bestehende Partnerschaften und berichten dem Leiter Export, den Sie auch temporär und weisungsgebunden vertreten. Selbständig entwickeln und organisieren Sie den kontinuierlichen Aufbau eines Schulungssystems, insbesondere im Hinblick auf Installation, Inbetriebnahme, Betrieb und Wartung von Senergie Blockheizkraftwerken. Ihnen obliegt die Planung, Organisation und Durchführung der Schulungen, für die Sie auch die adäquaten Unterlagen entwickeln. Des Weiteren verantworten Sie die Projektentwicklung im Ausland, die Erschließung neuer Märkte und Sie entlasten den Leiter Export, nicht zuletzt mit der Entwicklung vertriebsunterstützender Werkzeuge.

Ihre Qualifikation:

Sie sind Betriebswirt, Technischer Betriebswirt, Elektrotechniker oder Maschinenbautechniker mit entsprechender Weiterbildung, bevorzugt aus den Branchen Maschinenbau, Anlagenbau oder Fahrzeugbau. Nach Ihrem abgeschlossenen Studium oder einer vergleichbaren Ausbildung haben Sie erste Vertriebserfahrung im Export sowie sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift. Sie verfügen über ein hohes technisches Verständnis und idealerweise weitere Fremdsprachenkenntnisse. Neben einer hohen Lernbereitschaft bringen Sie ausgeprägte didaktische Fähigkeiten mit, Teamgeist und interkulturelle Kompetenz. Routinierten Umgang mit dem MS Office-Paket setzen wir genauso voraus wie ausgeprägte Reisebereitschaft.

Wir bieten:

Ein vielseitiges und interessantes Aufgabengebiet mit spannenden Herausforderungen bei leistungsgerechter Entlohnung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittsdatums und Ihrer Gehaltsvorstellung an Herrn Dietmar Kohler, gerne auch per e-mail: d.kohler@senergie.de

Senergie GmbH
Vertrieb & Service
Gerwigstrasse 8
D-78234 Engen
fon: +49 (0)7733 5019-100
mail: info@senergie.de

Senergie GmbH
Entwicklung & Produktion
Umlandstrasse 7
D-79423 Heitersheim
fon: +49 (0)7634 50569-0
www.senergie.de

